



Руководство по нерегистрируемой деятельности

легальный старт продаж без регистрации бизнеса
(działalność nierejestrowana)

1. Кто может вести незарегистрированную деятельность?

Нерегистрируемая деятельность — это небольшая работа или мелкая торговля, которую человек может вести без регистрации бизнеса, если его ежемесячный доход не превышает установленного лимита.

С 2026 года лимит будет рассчитываться по кварталам квота **квартальная прихода - 10 813,50 zł**.
Такую деятельность может вести **только физическое лицо**, которое **не имело зарегистрированного бизнеса в последние 60 месяцев (5 лет)**.

Иностранцы могут вести в Польше нерегистрируемую деятельность (działalność nierejestrowana) при условии, что они соответствуют требованиям для ведения предпринимательской деятельности в Польше — то есть **имеют статус пребывания, позволяющий зарегистрировать такую деятельность**.

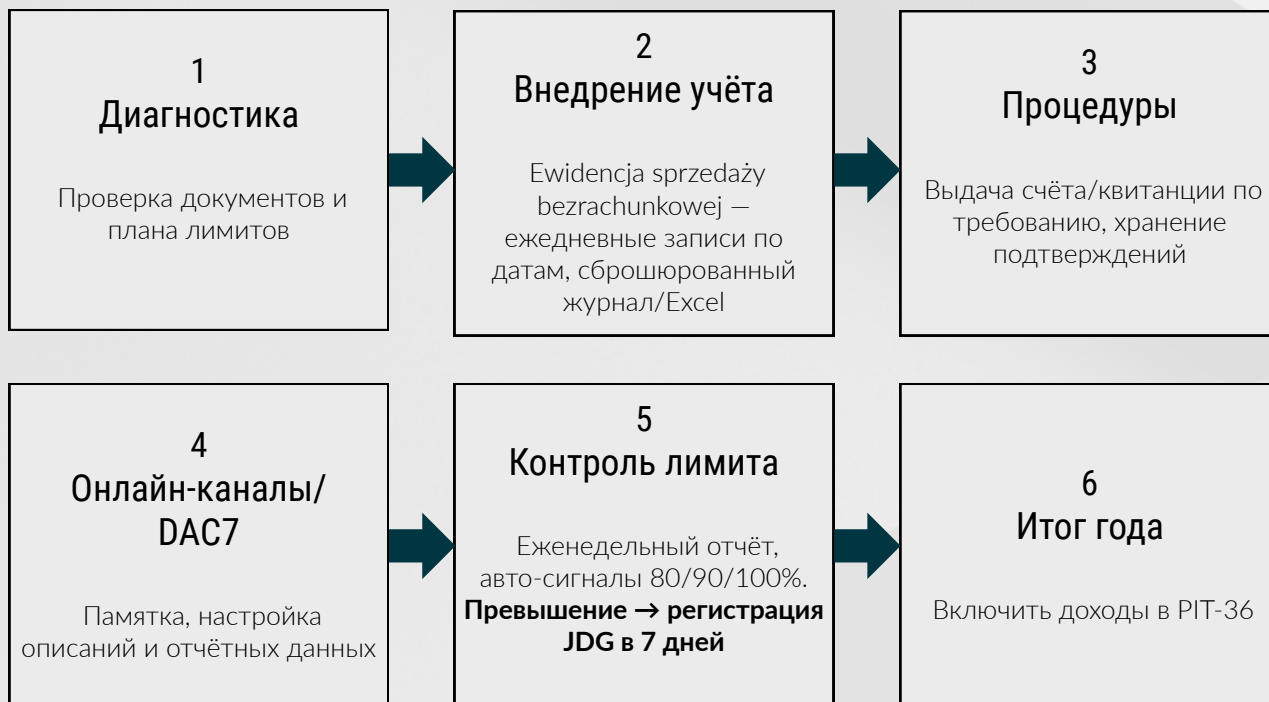
2. Зачем вам это? Выгоды в цифрах и процессах

- Нет регистрации в CEIDG и взносов ZUS при соблюдении условий — дешевый и быстрый старт.
- Простой учёт: ежедневная Ewidencja sprzedaży bezrachunkowej вместо сложной бухгалтерии.
- Порог роста понятен: 10 813,50 zł/квартал в 2026 (225% минимальной зарплаты).
- Маркетплейсы: DAC7 — обмен данными платформ с KAS, а не новый налог.

3. Чек-лист подготовки (перед стартом)

Что подготовить	Зачем	Комментарий
Оценка квартальных доходов	Контроль лимита 10 813,50 zł/квартал	При превышении лимита необходимо регистрировать JDG
Список товаров/услуг и цены	Для описания записей в ewidencji sprzedaży bezrachunkowej	Требования к содержимому записи
Способ оплаты (счёт/ платёжные сервисы)	Отделить бизнес-платежи от личных переводов	Риск смешивания личных транзакций и по деятельности
Политика возвратов/ рекламаций	Соблюдение прав потребителей	Необходимо для легальной торговли
Маркетплейсы	Понять, какие данные могут запрашивать/передавать	Не обязательное условие, если не продаете на маркетплейсах

4. Этапы запуска: от оплаты до результата (дорожная карта)



5. Мини-гайд по учёту: как заполнять Ewidencja

[Ewidencja-sprzedazy-bezzrachunkowej-wzor.pdf](#)

[Ewidencja-sprzedazy-bezzrachunkowej-wzor.xlsx](#)

В реестр заносятся данные о продажах **за текущий день не позднее, чем перед совершением первой продажи на следующий день**. Это означает, что после того, как вы продали товар на следующий день, вы уже не можете вносить записи за предыдущий.

Содержание реестра

Законодательство не регулирует строго, какие именно элементы должен содержать упрощенный реестр продаж. Как правило, он включает:

- название товара/услуги;
- ФИО;
- адрес(страна);
- порядковый номер;
- дату продажи;
- стоимость продажи;
- стоимость продажи нарастающим итогом.

В реестр можно добавлять и другую информацию — например, номер документа, подтверждающего продажу, или данные о типе транзакции.

6. Когда необходимо зарегистрироваться на VAT

Налогоплательщики, ведущие деятельность в небольших масштабах, **включая незарегистрированную деятельность**, очень часто пользуются **освобождением от VAT**, так как их продажи в году, предшествующем налоговому, **не превышают сумму 240 000 злотых**.

Но есть исключения

7. Когда необходима фискальная касса

Налогоплательщики, чей **оборот** от продаж в пользу физических лиц, не ведущих хозяйственную деятельность, а также фермеров на фиксированном налоге (rolnicy ryczałtowi), **не превысил в предыдущем налоговом году сумму 20 000 злотых**, не обязаны фиксировать продажи через кассовый аппарат.

Кассовый аппарат потребуется вам в случае продажи товаров или услуг, на которые распространяется безусловная обязанность учета продаж через кассовый аппарат.

8. Счета (rachunki) и фактуры (faktury) в незарегистрированной деятельности

По требованию покупателя вы обязаны выставить клиенту счет (rachunek).

Такой **счет должен содержать** как минимум:

- порядковый номер;
- дату выставления;
- данные продавца и покупателя;
- название услуги;
- сумму к оплате.

При ведении незарегистрированной деятельности вы освобождены от обязанности выставлять инвойсы (faktury) по умолчанию. Однако вы **обязаны выставить инвойс**, если этого потребует ваш клиент. Такое требование **клиент (физическое лицо)** может **предъявить в течение 3 месяцев с конца месяца, в котором вы доставили ему товар/услугу или получили оплату (полную или частичную)**.

Внимание! Вы обязаны получить налоговый идентификатор NIP, если:

- являетесь зарегистрированным плательщиком налога на товары и услуги (VAT) или
- ведете учет продаж с использованием кассовых аппаратов.

6. Чек-лист готовности к росту (переход на JDG)

- ☐ Достигли 80–90% квартального лимита.
- ☐ Выбрали форму налогообложения и коды PKD.
- ☐ Готовность к кассе/расширенной отчетности (если потребуется).

7. Сравнительная таблица: ниерегистрируемая деятельность vs JDG

Критерий	Działalność nierejestrowana	JDG (индивидуальный предприниматель)
Регистрация в CEIDG	Не требуется (при выполнении условий)	Требуется (регистрация CEIDG)
Взносы ZUS	Нет	Есть (возможны льготы)
Учёт	Ewidencja sprzedaży bezrachunkowej (ежедневно)	KPiR/ryczałt и др.
Лимиты дохода	10 813,50 zł/квартал в 2026 (225% минималки)	Нет лимита
Платформы (DAC7)	Прозрачность данных, без нового налога	То же
Переход на JDG	При превышении — регистрация за 7 дней	Уже оформлено

8. FAQ (частые вопросы)

Нужна ли касса?

При освобождении от кассы — нет; достаточно корректно вести Ewidencja.

Как считается лимит?

По суммам начисленным к получению (należne) на основании выставленных сумм; для подоходного — учитывается фактический доход.

Что с маркетплейсами?

Платформы передают агрегированные данные по DAC7, это не новый налог; вы просто должны быть готовы к прозрачности.

Мне часто переводят деньги «на карту». Это ок?

Если это оплата за товар/услугу — фиксируйте в Ewidencja и храните подтверждения. Не путайте с личными переводами/дарениями: порог от «не членов семьи» 5 733 zł (за 5 лет)

Что будет при росте продаж?

Поможем оперативно перейти на JDG (срок — 7 дней после превышения), сохранив непрерывность продаж